

Responsable d'offre

Job Reference	DJO_00010
Region/Site	DORIS Headquarters, Paris13, France
Contract Type	Temps plein CDI
Remuneration	Selon profil et expérience

DORIS Engineering est une société d'ingénierie reconnue mondialement dans le secteur de l'énergie. Depuis quelques années, DORIS Engineering accentue ses investissements dans les domaines de diversification dont les énergies renouvelables deviennent un axe important. DORIS Engineering est à la recherche d'un(e) Responsable d'offre.

Activités

Le/la Responsable d'offre sera responsable de la préparation, de la soumission et du suivi de propositions techniques et commerciales. Sous l'autorité du Directeur Commercial, il/elle travaillera en étroite collaboration avec l'ingénierie et les départements juridique et financier pour préparer des propositions techniques et commerciales. Il/elle s'assurera que lesdites propositions soient soumises en temps et en heure tout en étant conformes au cahier des charges, cohérentes et commercialement viables.

Périmètre d'activités

- Revue de la consultation (appel d'offre, demande de cotation ou simple demande d'informations) et évaluation préliminaire des risques et des opportunités pour DORIS Engineering,
- Présentation de la consultation et des risques et opportunités au Directeur Commercial pour choisir la réponse la plus appropriée et la stratégie à mettre en place,
- Définition des actions à lancer en priorité compte tenu des délais de soumission,
- Echanges avec le Client, les partenaires et/ou les éventuels sous-traitants,
- Travail en commun avec département ingénierie pour clarifier la prestation, rédiger les qualifications techniques à inclure dans la proposition et estimer les budgets d'heures nécessaires,
- Travail en commun avec le département juridique et financier et avec les conseillers fiscaux pour rédiger les qualifications contractuelles et commerciales à inclure dans la proposition et pour obtenir les garanties bancaires exigées ainsi que les couvertures de change,
- Revue des propositions préparées par les sous-traitants,
- Établissement du montant de la proposition, en se basant sur les budgets d'heures estimés,
- Préparation et organisation de la réunion de revue de proposition pour recueillir les commentaires de la direction générale,
- Participation aux réunions de clarifications techniques, commerciales et contractuelles avec le Client,
- Négociations avec le Client pour remporter l'appel d'offre tout en préservant les intérêts de DORIS Engineering,
- Si la proposition est retenue, transfert de toutes les informations pertinentes au Chef de projet désigné,
- Suivi de la préparation du contrat / la commande du Client.

Profil

- Titulaire d'un diplôme d'ingénieur /école de commerce
- Expérience de minimum 3 ans sur un poste équivalent dans une société d'ingénierie, évoluant de préférence dans le secteur de l'énergie.
- Expérience de propositions complexes dans des environnements internationaux/multiculturels.
- Compétences confirmées en commerce et négociation et une bonne compréhension de base du langage contractuel.



- Anglais courant impératif,
- Grande aisance rédactionnelle,
- Esprit d'équipe, flexibilité,
- La maîtrise de l'outil CRM Salesforce serait un plus,
- Maîtrise du Pack Office,
- Mobilité en France et à l'étranger pour de courts déplacements.